

УДК 336.012

Бобровникова Р.Г.¹, Колбаса М.А.²

¹ канд. екон. наук, доц. ЗНТУ

² студ. гр. Ез-515м ЗНТУ

АНАЛІЗ ФІНАНСОВИХ РЕЗУЛЬТАТІВ ДІЯЛЬНОСТІ ПРАТ «ЗАПОРІЖТРАНСФОРМАТОР»

Рівень ефективності господарської діяльності будь-якого промислового підприємства характеризують фінансові результати, що були отримані внаслідок цієї діяльності. Це можуть бути як прибуток, так і збитки. Позитивний фінансовий результат діяльності промислового підприємства характеризується сумою отриманого прибутку і рівнем рентабельності. Величина прибутку, рівень рентабельності залежить від обсягу операційної, інвестиційної та фінансової діяльності. Ці показники характеризують всі напрями господарювання промислового підприємства.

Прибуток, в свою чергу, є джерелом нарощування капіталу підприємства, виплат дивідендів акціонерам (пайовикам), створення фондів підприємства тощо. На основі прибутку промислового підприємства визначається його рейтинг. Разом з тим, прибуток є інструментом управління діяльністю промислового підприємства.

На основі результатів аналізу прибутковості приймаються управлінські фінансові рішення, направлені на підвищення ефективності функцій, що виконує прибуток: оціночної, розподільчої та стимулюючої. Прибуток є якісним показником, тому що в його величині відображаються зміна доходів підприємства, обсяг витрат, рівень використання ресурсів, пов'язаних з його діяльністю.

Тобто, прибуток синтезує всі сторони діяльності промислового підприємства та відображає її ефективність. Показники фінансових результатів діяльності ПрАТ «Запоріжтрансформатор» та розрахунок відхилень представлений в табл. 1. Отже, з метою підвищення ефективності управління прибутковістю ПрАТ «Запоріжтрансформатор» необхідно систематично здійснювати аналіз формування, розподілу та використання прибутку.

Таблиця 1 – Показники фінансових результатів діяльності ПрАТ «Запоріжтрансформатор» за 2014-2017 рр.

Показник	Значення показника за роками				Відхилення,%		
	2014	2015	2016	2017	2015 до 2014	2016 до 2015	2017 до 2016
1	2	3	4	5	6	7	8
Чистий дохід від реалізації продукції, тис.грн.	1365102	1095288	2352247	2311462	- 19,8	114,8	-1,7
Собівартість реалізованої продукції, тис.грн.	930539	833603	1193745	1403689	- 10,4	43,2	17,6
Валовий прибуток, тис.грн.	434563	261685	1158502	907773	- 39,8	342,7	-21,6
Рентабельність реалізації,%	46,7	31,4	97	64,7	- 15,3	65,6	-32,3
Інші операційні доходи, тис.грн.	8593	5368	7742	10592	- 37,5	44,2	36,8
Адміністративні витрати	69551	89796	127294	162109	29,1	41,8	27,4
Витрати на збут, тис.грн.	104033	85031	104764	174812	- 18,3	23,2	66,9

Продовження таблиці 1

Інші операційні витрати, тис.грн.	106273	80049	98659	58348	-24,7	23,2	-40,9
Фінансовий результат від операційної діяльності, тис.грн.	163299	12177	835527	523096	-92,5	6761,5	-37,4
Рентабельність операційної діяльності, %	14,2	1,6	55,3	29,7	-12,6	53,7	-25,6
Інші фінансові доходи	6595	2750	2792	26060	-58,3	1,5	833,4
Фінансові та інші витрати, тис.грн.	2458959	2686860	1783509	1028946	9,3	-33,6	-42,3
Збиток господарської діяльності, тис.грн.	2289065	2671933	945184	479790	16,7	-64,6	-49,2

Результати аналізу фінансових результатів мають важливе значення не тільки для підприємства, а й і для зовнішніх користувачів: фінансових органів, комерційних банків, податкових органів, акціонерів, власників, менеджерів та інших.